



MÉXICO
¿cómo vamos?

EXPORTACIONES

JULIO, 2015

- ¿QUÉ SON LAS EXPORTACIONES? P. 2
- ¿POR QUÉ SURGEN LAS EXPORTACIONES? P. 2
- ¿POR QUÉ SON IMPORTANTES LAS EXPORTACIONES? P. 2
- OBSTÁCULOS A LAS EXPORTACIONES P. 3
- EXPORTACIONES EN MÉXICO P. 3
- ¿QUÉ EXPORTA MÉXICO? P. 4
- ÚLTIMA EVIDENCIA SOBRE EL ESTUDIO DE LAS EXPORTACIONES P. 7

El presente documento pertenece al primer volumen de estudios económicos realizados por los expertos de México ¿cómo vamos?. Contiene información sobre las exportaciones: qué son, por qué surgen, cuál es su importancia y cómo se distribuyen en México. Asimismo, brinda información acerca de la última evidencia que existe sobre la relación de las exportaciones con el crecimiento económico y la productividad.

Citar como: Galindo, Mariana y Viridiana Ríos (2015) "Exportaciones" en *Serie de Estudios Económicos*, Vol. 1, Julio 2015. Mexico DF: México ¿Cómo Vamos?*

*Los autores agradecen los comentarios de Paola Pernas y el apoyo de México ¿cómo vamos? para la realización y publicación de este documento.

¿QUÉ SON LAS EXPORTACIONES?

Las exportaciones son la venta, trueque o donación de bienes y servicios de los residentes de un país a no residentes; es una transferencia de propiedad entre habitantes de diferentes países (INEGI, 2011). El vendedor (residente) es llamado "exportador" y el comprador (no residente) "importador".

El cálculo de las exportaciones se contabiliza a través de la venta de bienes producidos en el país residente más la venta de bienes que formaron parte de algún proceso productivo realizado por residentes, así como los servicios de transporte y seguros que realizan los residentes dentro de las transacciones de importación (INEGI, 2011)..

¿POR QUÉ SURGEN LAS EXPORTACIONES?

Las exportaciones surgen cuando a un país le resulta rentable vender en el extranjero su producción. En este sentido, la teoría económica ha desarrollado diferentes explicaciones (Suranovic, 2010):

Diferencias tecnológicas: puede ocurrir comercio entre países con diferencias tecnológicas, cuya ventaja tecnológica puede permitir la producción de diferentes bienes o servicios.

Diferencias en la dotación de recursos: puede ocurrir comercio entre países con diferentes recursos, tales como: capital humano, recursos naturales y sofisticación del capital.

Diferencias en la demanda: puede ocurrir comercio entre países que demandan diferentes bienes y servicios.

Existencia de economías de escala en la producción: puede ocurrir comercio entre países con economías de escala en diferentes bienes y servicios. Las economías de escala, se dan cuando la producción permite producir más a menor costo.

Existencia de políticas públicas: puede ocurrir comercio entre países ante la existencia de impuestos y subsidios que modifican el precio de los bienes y servicios.

¿POR QUÉ SON IMPORTANTES LAS EXPORTACIONES?

La importancia de las exportaciones reside en el efecto que tienen sobre el crecimiento económico, la productividad y el empleo del país en cuestión.

Primero, las exportaciones son uno de los componentes de Producto Interno Bruto (PIB); el aumento de las exportaciones, todo lo demás constante, induce un incremento en el PIB, es decir, implica crecimiento económico.

Segundo, las exportaciones tienen una incidencia positiva en la productividad, al favorecer la recolocación de recursos hacia actividades más productivas (Bernard & Jensen, 1999). Es decir, cuando un país exporta aquellos servicios y bienes en los que muestra una ventaja en la producción, las mayores ganancias por ventas en el extranjero de estos bienes y servicios atraen recursos productivos (trabajadores, inversiones, maquinaria y equipo, investigación, etc.). Esta reasignación de recursos, provoca una mayor productividad de la economía en su conjunto, y esto a su vez, induce un mayor crecimiento económico.²

En México se dio una reasignación de recursos hacia los sectores en los que ha demostrado ser más competitivo. El país enfrentó un choque negativo en las exportaciones al mercado estadounidense, causado por el aumento de las exportaciones chinas ante la entrada de China a la Organización Mundial de Comercio (OMC) en 2001 (Chiquiar & Ramos-Francia, *Una Nota acerca de la Relación de Largo Plazo entre las Industrias Manufactureras de México y Estados Unidos*, 2008).

Otro mecanismo por el cual las exportaciones pueden impactar positivamente en la productividad es mediante la mejora de la técnica de producción. Esta mejora se da como un proceso de aprendizaje al enfrentar la demanda extranjera, la cual puede exigir mayor cantidad y calidad (learning-by-exporting) (Atkin, Khandelwal, & Osman, 2014).

Existe evidencia de que en México las empresas orientadas a la exportación (empresas con más del 50% de sus ingresos provenientes de exportaciones) tienen mayores niveles de productividad (Villalpando, 2015).

¹ $PIB=C+I+G+(X-M)$, DONDE PIB ES PRODUCTO INTERNO BRUTO, C ES CONSUMO, I ES INVERSIÓN, G ES GASTO PÚBLICO, X SON LAS EXPORTACIONES TOTALES, Y M SON LAS IMPORTACIONES TOTALES.

² SEGÚN EL FORO ECONÓMICO MUNDIAL (SCHWAB & PORTER, 2009) (THE GLOBAL COMPETITIVENESS REPORT 2008-2009): "LA PRODUCTIVIDAD DE UN PAÍS CLARAMENTE DETERMINA SU CAPACIDAD PARA MANTENER NIVELES ALTOS DE INGRESO, TAMBIÉN ES UN DETERMINANTE ESENCIAL DE LA RENTABILIDAD DE LAS INVERSIONES, LA CUAL ES UN FACTOR ESENCIAL PARA EXPLICAR EL CRECIMIENTO POTENCIAL DE UNA ECONOMÍA...". ("THE PRODUCTIVITY OF A COUNTRY CLEARLY DETERMINES ITS ABILITY TO SUSTAIN A HIGH LEVEL OF INCOME, IT IS ALSO ONE OF THE CENTRAL DETERMINANTS OF THE RETURNS TO INVESTMENT, WHICH IS ONE OF THE CENTRAL FACTORS EXPLAINING AN ECONOMY'S GROWTH POTENTIAL").

Tercero, el comercio internacional impacta positivamente en el empleo cuando reasigna su fuerza laboral a empresas más productivas y permite al país producir en su frontera de posibilidades de producción (Felbermayr, Prat, & Schmerer, 2009). Es importante recalcar que un estudio de la Comisión Económica para América Latina y el Caribe de las Naciones Unidas (CEPAL) sobre la incidencia de una mayor apertura de mercado en México, ante la entrada en vigor del Tratado de Libre Comercio (TLC), muestra un mayor dinamismo en las exportaciones acompañado de un precario crecimiento de empleos. Si bien el empleo se reestructuró hacia actividades enfocadas a la exportación, no creció lo suficiente para cubrir la creciente demanda de trabajo (Moreno-Brid, Rivas, & Santamaría, 2005).

OBSTÁCULOS A LAS EXPORTACIONES

De acuerdo a los líderes de negocios del país entrevistados por la Encuesta de Opinión Ejecutiva del Foro Económico Mundial (*World Economic Forum's Executive Opinion Survey*), los principales obstáculos a las exportaciones en México son (en orden de importancia): (1) identificar los mercados y compradores potenciales, (2) el acceso a financiamiento, (3)

estándares o requerimientos requeridos en el extranjero y (4) altos costos o retrasos causados por la traspotación al interior del país (*World Economic Forum*, 2014).

El costo de transportar las mercancías de los puntos de producción a los puntos de envío (es decir, puertos, aeropuertos, etc.) puede llegar a ser tan alto para ciertas regiones de México que inhibe las exportaciones. De acuerdo al estudio *Too far to export: Domestic Transport Costs and Regional Export Disparities in Latin America and the Caribbean*, en México la disminución en un punto porcentual de los costos de transporte se traduce en el aumento de 2.6% en las exportaciones (Inter-American Development Bank, 2013).

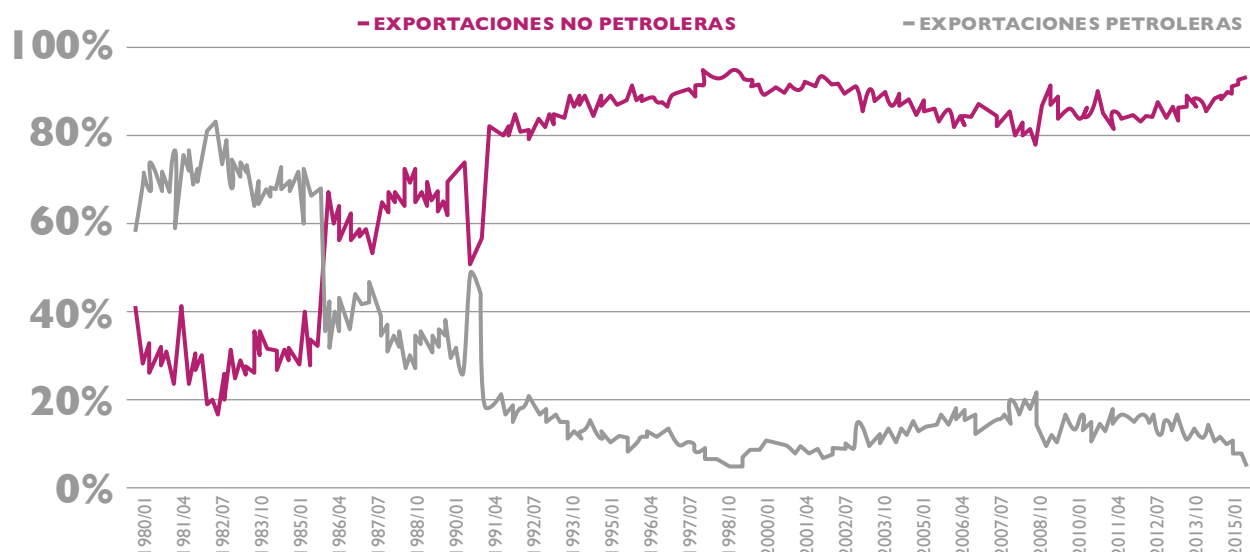
EXPORTACIONES EN MÉXICO

En 2014, México exportó 4.65 billones de pesos constantes. De los cuales el 80.1% fueron a Estados Unidos, el 2.7% a Canadá y en tercer lugar con 1.5% China y España (INEGI, 2015).

En 2014 del total de las exportaciones el 10.7% (498 miles de millones de pesos constantes) son exportaciones petroleras y el 89.3% (4,153 miles de millones de pesos constantes) no petroleras.

PARTICIPACIONES EN LAS EXPORTACIONES TOTALES

Tipo de exportación como porcentaje de las exportaciones totales. fuente: México ¿cómo vamos? con datos de exportaciones petroleras y no petroleras.

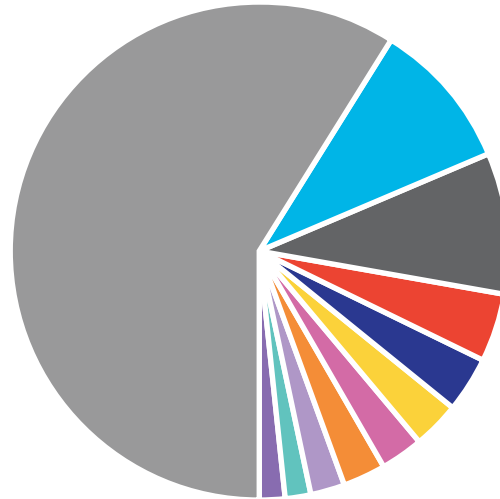


¿QUÉ EXPORTA MÉXICO?

México mantiene una fuerte ventaja en la exportación de productos de la industria automotriz; maquinaria general y equipo industrial; e instrumentos profesionales, científicos y de control. Esta ventaja está relacionada con los bajos costos de transporte hacia el mercado de Estados Unidos y los bajos costos laborales con respecto este país (Chiquiar & Ramos-Francia, 2009).

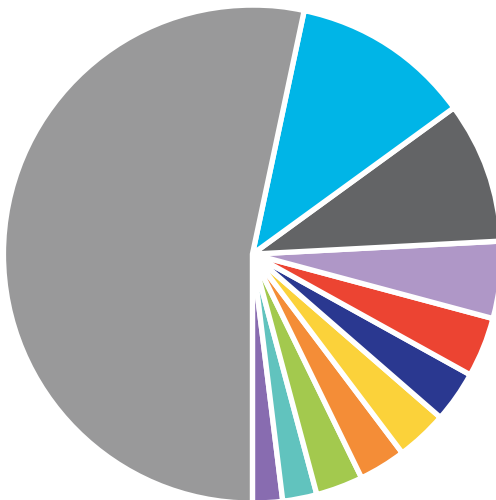
CANASTA DE EXPORTACIONES

las 10 principales mercancías por su participación en las exportaciones totales a través del tiempo.



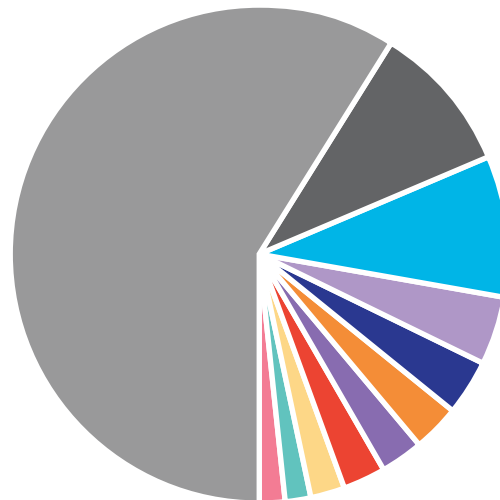
1995

9.58% COCHES	2.63% CAMIONES DE REPARTO
9.14% PETRÓLEO CRUDO	2.17% COMPUTADORAS
4.35% CABLE AISLADO	1.83% EQUIPOS DE PROTECCIÓN DE BAJA TENSIÓN
3.49% VIDEO MUESTRA	1.40% ACCESORIOS DE RADIODIFUSIÓN
3.24% PIEZAS - REPUESTOS	58.87% OTROS
2.83% MOTORES DE ENCENDIDO POR CHISPA	



2000

11.41% COCHES	2.92% EQUIPOS DE RADIODIFUSIÓN
9.13% PETRÓLEO CRUDO	2.15% COMPONENTES DE MÁQUINAS DE OFICINA
4.95% COMPUTADORAS	1.91% TELÉFONOS
3.97% CABLE AISLADO	53.26% OTROS
3.29% VIDEO MUESTRAS	
3.24% PIEZAS - REPUESTOS	
3.13% CAMIONES DE REPARTO	



2012

13.16% PETRÓLEO CRUDO	2.55% CABLE AISLADO
8.86% COCHES	2.40% ORO
5.41% COMPUTADORAS	1.86% TRACTORES
5.41% VIDEO MUESTRA	1.83% INSTRUMENTOS MÉDICOS
4.97% CAMIONES DE REPARTO	50.25% OTROS
2.90% TELÉFONOS	

* TOP 10 DE MERCANCÍAS CON MAYOR PARTICIPACIÓN EN LAS EXPORTACIONES TOTALES DE MÉXICO. FUENTE: THE OBSERVATORY OF ECONOMIC COMPLEXITY (1995, 2000 Y 2012).

¿QUÉ EXPORTAN LOS ESTADOS?

EXPORTACIONES 2013

Subsector con mayor participación en las exportaciones totales de cada entidad. Color de acuerdo al subsector de actividad SCIAN. Fuente: México ¿cómo vamos? con datos de exportaciones de mercancías por entidad federativa 2013, Banco de Información Económica del INEGI.



DERIVADOS DEL PETRÓLEO Y DEL CARBÓN

HIDALGO
OAXACA

EQUIPO DE CÓMPUTO COMUNICACIÓN MEDICIÓN Y ACCESORIOS

BAJA CALIFORNIA
CHIHUAHUA
JALISCO
TAMAULIPAS

EQUIPO DE TRANSPORTE

AGUASCALIENTES
COAHUILA
COLIMA
GUANAJUATO
MÉXICO
MORELOS
NUEVO LEÓN
PUEBLA
QUERÉTARO
SAN LUIS POTOSÍ
SONORA
ZACATECAS

INDUSTRIA ALIMENTARIA

NAYARIT
QUINTANA ROO
SINALOA

INDUSTRIAS METÁLICAS BÁSICAS

MICHOACÁN

INDUSTRIA QUÍMICA

DISTRITO FEDERAL

MINERALES METÁLICOS Y NO METÁLICOS

BAJA CALIFORNIA SUR
DURANGO
GUERRERO

PRODUCTOS A BASE DE MINERALES NO METÁLICOS

TLAXCALA

PETRÓLEO Y GAS

CAMPECHE
CHIAPAS
TABASCO
VERACRUZ

OTRAS MANUFACTURERAS

YUCATÁN

ESTADO	¿CUÁNTO EXPORTA CADA ESTADO? % PIB ESTATAL	¿QUÉ EXPORTA CADA ESTADO?	PARTICIPACIÓN EN LAS EXPORTACIONES DEL ESTADO
Aguascalientes	49.3%	MANUFACTURAS: EQUIPO DE TRANSPORTE	77.7%
Baja California	94.0%	MANUFACTURERAS: EQUIPO DE CÓMPUTO, COMUNICACIÓN, MEDICIÓN Y ACCESORIOS	51.0%
Baja California Sur	1.9%	MINERÍA: MINERALES METÁLICOS Y NO METÁLICOS	82.3%
Campeche	0.4%	MINERÍA: PETRÓLEO Y GAS	99.2%
Chiapas	3.5%	MINERÍA: PETRÓLEO Y GAS	53.0%
Chihuahua	127.6%	MANUFACTURERAS: EQUIPO DE CÓMPUTO, COMUNICACIÓN, MEDICIÓN Y ACCESORIOS	51.1%
Coahuila	81.6%	MANUFACTURAS: EQUIPO DE TRANSPORTE	65.4%
Colima	4.0%	MANUFACTURAS: EQUIPO DE TRANSPORTE	39.0%
Distrito Federal	1.3%	MANUFACTURAS: INDUSTRIA QUÍMICA	46.3%
Durango	11.2%	MINERÍA: MINERALES METÁLICOS Y NO METÁLICOS	28.2%
Guanajuato	24.8%	MANUFACTURAS: EQUIPO DE TRANSPORTE	69.7%
Guerrero	3.5%	MINERÍA: MINERALES METÁLICOS Y NO METÁLICOS	98.9%
Hidalgo	8.0%	MANUFACTURAS: DERIVADOS DEL PETRÓLEO Y DEL CARBÓN	42.6%
Jalisco	26.0%	MANUFACTURERAS: EQUIPO DE CÓMPUTO, COMUNICACIÓN, MEDICIÓN Y ACCESORIOS	68.7%
México	16.4%	MANUFACTURAS: EQUIPO DE TRANSPORTE	54.2%
Michoacán	5.4%	MANUFACTURAS: INDUSTRIAS METÁLICAS BÁSICAS	57.1%
Morelos	29.0%	MANUFACTURAS: EQUIPO DE TRANSPORTE	82.5%
Nayarit	1.4%	MANUFACTURAS: INDUSTRIA ALIMENTARIA	74.8%
Nuevo León	30.0%	MANUFACTURAS: EQUIPO DE TRANSPORTE	31.9%
Oaxaca	5.8%	MANUFACTURAS: DERIVADOS DEL PETRÓLEO Y DEL CARBÓN	77.1%
Puebla	28.1%	MANUFACTURAS: EQUIPO DE TRANSPORTE	83.4%
Querétaro	32.4%	MANUFACTURAS: EQUIPO DE TRANSPORTE	53.9%
Quintana Roo	0.2%	MANUFACTURAS: INDUSTRIA ALIMENTARIA	95.4%
San Luis Potosí	33.0%	MANUFACTURAS: EQUIPO DE TRANSPORTE	61.9%
Sinaloa	2.0%	MANUFACTURAS: INDUSTRIA ALIMENTARIA	50.1%
Sonora	48.6%	MANUFACTURAS: EQUIPO DE TRANSPORTE	52.7%
Tabasco	1.7%	MINERÍA: PETRÓLEO Y GAS	94.9%
Tamaulipas	62.8%	MANUFACTURERAS: EQUIPO DE CÓMPUTO, COMUNICACIÓN, MEDICIÓN Y ACCESORIOS	30.9%
Tlaxcala	17.6%	MANUFACTURAS: PRODUCTOS A BASE DE MINERALES NO METÁLICOS	24.7%
Veracruz	8.5%	MINERÍA: PETRÓLEO Y GAS	28.3%
Yucatán	6.8%	MANUFACTURAS: OTRAS MANUFACTURERAS	40.9%
Zacatecas	27.7%	MANUFACTURAS: EQUIPO DE TRANSPORTE	42.9%

* EXPORTACIONES TOTALES NO PETROLERAS Y NO AGRÍCOLAS COMO PORCENTAJE DEL PIB ESTATAL (2013). **SUBSECTOR CON MAYOR PARTICIPACIÓN EN LAS EXPORTACIONES DE CADA ESTADO (2013). FUENTE: MÉXICO ¿CÓMO VAMOS? CON DATOS DE EXPORTACIONES, PIBE DEL BIE, INEGI; TIPO DE CAMBIO DE BANXICO.

ÚLTIMA EVIDENCIA SOBRE EL ESTUDIO DE LAS EXPORTACIONES

Hausmann, R., Hwang, J., & Rodrik, D. (2005). *What you Export Matters*. Cambridge: National Bureau of Economic Research.

Muestra que las mercancías en las que se especializa la producción de un país tienen incidencia sobre el crecimiento económico. Para ello, construyen un índice que mide la calidad de la canasta de exportación de una muestra de países y proveen evidencia de una relación positiva entre el nivel de calidad de la canasta de exportaciones en la que se especializa un país y el desempeño económico.

Chiquiar, D., & Ramos-Francia, M. (2008). *Una Nota acerca de la Relación de Largo Plazo entre las Industrias Manufactureras de México y Estados Unidos*. México: Banco de México.

Muestra que el debilitamiento de la sincronización de ciclos económicos entre los sectores manufactureros de Estados Unidos y México después de la entrada de China a la OMC fue temporal. En consecuencia, México ha tendido a especializarse crecientemente en las categorías de productos en las cuales permaneció competitivo.

Amoroso, N., Chiquiar, D., Quella, N., & Ramos-Francia, M. (2008). *Determinantes de la Ventaja Comparativa y del Desempeño de las Exportaciones Manufactureras Mexicanas en el Periodo 1996- 2005*. México: Banco de México.

Analiza el patrón de ventajas comparativas y el desempeño de las exportaciones manufactureras mexicanas. Muestra que en la comparación con países competidores similares el determinante del desempeño exportador de México es el diferencial de productividades, mientras que en la comparación con competidores que han escalado en la cadena de valor el determinante es su relativamente reducida dotación de capital humano.

BIBLIOGRAFÍA

- Amoroso, N., Chiquiar, D., Quella, N., & Ramos-Francia, M. (2008). *Determinantes de la Ventaja Comparativa y del Desempeño de las Exportaciones Manufactureras Mexicanas en el Periodo 1996- 2005*. México: Banco de México.
- Atkin, D., Khandelwal, A., & Osman, A. (2014). *Exporting and Firm Performance: Evidence from a Randomized Trial*. Cambridge: National Bureau of Economic Research.
- Bernard, A., & Jensen, B. (1999). *Exporting and productivity*. Cambridge: National Bureau of Economic Research.
- Chiquiar, D., & Ramos-Francia, M. (2009). *Competitividad y Crecimiento de la Economía Mexicana*. Banco de México. México: Banco de México.
- Chiquiar, D., & Ramos-Francia, M. (2008). *Una Nota acerca de la Relación de Largo Plazo entre las Industrias Manufactureras de México y Estados Unidos*. México: Banco de México.
- Felbermayr, G., Prat, J., & Schmerer, H.-J. (2009). *Trade and unemployment: What do the data say?* Germany: European Economic Review.
- Hausmann, R., Hwang, J., & Rodrik, D. (2005). *What you Export Matters*. Cambridge: National Bureau of Economic Research.
- INEGI. (2011). *SCNM : Sistema de Cuentas Nacionales de México: Metodología*. México: INEGI.
- INEGI. (2015). *Banco de Información Económica (BIE)*. Recuperado el 15 de junio de 2015, de <http://www.inegi.org.mx/sistemas/bie/>
- Inter-American Development Bank. (2013). *Too Far to Export: Domestic Transport Costs and Regional Export Disparities in Latin America and the Caribbean*. Inter-American Development Bank.
- Moreno-Brid, C., Rivas, J. C., & Santamaría, J. (2005). *Mexico: economic growth, exports and industrial performance after nafta*. México: Comisión Económica para América Latina y el Caribe.
- Suranovic, S. (2010). *International trade: Theory and policy*. Flat World Knowledge.
- Porter, M., & Schwab, K. (2008). *The Global Competitiveness Report 2008-2009*. Ginebra: World Economic Forum.
- Villalpando, M. (2015). *Bank Credit and Productivity: Evidence from Mexican firms*. México: Banco de México.
- World Economic Forum. (2014). *The global enabling trade report 2014*. Ginebra: World Economic Forum.